

Vacature

Sport-ID – het sportbedrijf van de gemeente Doetinchem – ondersteunt de sportverenigingen en de individuele sporters in deze gemeente. Sport-ID ontwikkelt activiteiten en programma's die sport, bewegen, welzijn en een gezonde leefstijl van de inwoners stimuleren. Daarnaast verzorgen we het beheer en de exploitatie van zwembad Rozengaarde (inclusief SkyZone) en de gemeentelijke sporthallen en gymnastieklokalen.

Commercieel manager (24 - 36 uur)

Ondernemend / energiek / professioneel / teamspeler / inspirerend

Sta jij al in de startblokken?

Elke dag sporten en bewegen er duizenden Doetinchemmers op de velden, in de zalen, rondom scholen en binnen diverse parken. Wij zorgen ervoor dat onze stads- en regiogenoten kunnen sporten en bewegen. Letterlijk in beweging brengen noemen wij dat. Op een motiverende en ondersteunende manier. Met een gedreven team die zich continu verder wil ontwikkelen.

Om onze ambities kracht bij te zetten, zijn wij op zoek naar een ervaren en commercieel gedreven manager die onze organisatie verder brengt. Want hoe meer mensen bewegen des te beter, gezonder, leuker en fitter onze gemeente en regio worden! Dat is de maatschappelijke impact die wij als Sport-ID maken en naar de toekomst uit willen breiden.

En jij kunt daar in deze rol jouw bijdrage aan leveren. Meer mensen laten sporten en bewegen, door bestaande activiteiten groter te maken en nieuwe initiatieven te starten en deelname te vergroten. Jouw zakelijke ervaring kun je hierin dus 100% laten resulteren in de groei van Sport-ID met een écht concrete positieve maatschappelijke impact. Je zet jouw werk letterlijk in beweging!

Onze organisatie is dus volop in beweging en klaar voor de volgende stap! Sta jij al in de startblokken om daarin mee te doen en jouw bijdrage te leveren?

Wat ga je doen?

- Je bent de drijvende kracht achter het bedenken van een marketing & salesstrategie die past bij een groeiende organisatie. Jij zorgt daarbij voor een praktische uitvoering hiervan. Dit doe je door een doelgerichte en vernieuwende aanpak, waarbij gestructureerde marktwerking en actieve klantbenadering centraal staan.
- Je ontwikkelt en vertaalt het commercieel beleid naar een marktwerkingsplan voor de verschillende afdelingen en realiseert hiermee de beoogde omzetdoelen en maatschappelijke doelstellingen.
- Je coacht de verschillende teams in het genereren van nieuwe business, het onderhouden en uitbouwen van bestaande relaties, met als doel de vastgestelde targets en verkoopdoelstellingen te realiseren.
- Je bent binnen en buiten het speelveld constant aan het scannen - je volgt markt- en productontwikkelingen op de voet en vertaalt deze naar vernieuwende verkoop- en marketingstrategieën.
- Je bent verantwoordelijk voor de omzetdoelstelling van Sport-ID en lever je een belangrijke bijdrage aan de invulling én realisatie corporate strategie van de organisatie.
- Last but not least als een echte teamspeler zorg jij voor een uitstekende samenwerking binnen onze organisatie.

Wat vragen we van jou?

Om te beginnen heb je een HBO werk- en denkniveau, ben je ondernemend en representatief. Je bent een strategisch denker met oog voor de maatschappelijke en commerciële rol van onze organisatie. Je voelt je thuis in de combinatie van twee werelden: ondernemend-commerciële en politiek-bestuurlijke wereld.

Daarnaast beschik je over uitstekende coachende en communicatieve vaardigheden. Je bent besluitvaardig en daadkrachtig, met een scherp oog voor de interne organisatie. Een motivator en inspirator voor zovelen. Je bent zakelijk en je behoudt focus op de grote lijnen.

Vacature

Tevens beschik je over een goede dosis humor en over relativiseringsvermogen. Je staat voor resultaat met de menselijke maat. Op een authentieke manier, dienstbaar en verbindend. Je hebt gevoel voor timing en hebt lef!

En uiteraard heb je aantoonbare ervaring in relevante commerciële functies waarvan je de ervaring die je daar hebt opgedaan direct in kunt zetten voor groei met impact binnen Sport-ID.

Wat bieden wij?

Wij bieden je een baan met toekomstperspectief! Je komt terecht binnen een dynamisch, enthousiast en gedreven team. Sport-ID is een snelgroeiend bedrijf dat midden in een professionaliseringsslag zit, waar jij actief aan kunt deelnemen en bijdragen. We geven je de mogelijkheid om mee te denken over de innovatie en vernieuwingen. Afhankelijk van opleiding en ervaring bieden wij een passend salaris en prima secundaire arbeidsvoorwaarden.

Meer weten of meteen solliciteren?

Neem dan contact op met Maurice Tepperik, directeur-bestuurder van Sport-ID. Hij kan je meer vertellen over deze functie. Mail hem gerust via maurice.tepperik@sport-id.nl of bel 06-22933685. Wil je meteen solliciteren, stuur je motivatiebrief met cv dan voor 1 september 2023 naar HR@sport-id.nl.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie stellen we niet op prijs.